

Автоматизация бизнеса.

Карта из 6 зон и лестница зрелости: где включается ИИ — и с чего начать, чтобы получить измеримый результат.

asutlab.com · монитор бизнеса для B2B

Где бизнес теряет время и деньги

CRM как «формальное место»

Реальная работа — в личных мессенджерах и в голове менеджеров.

Рутинная съедает команду

Документы, переносы данных, ответы — часы ручного труда каждый день.

Всё в Excel

Данные разбросаны по таблицам и системам, единой картины нет.

ИИ «для галочки»

Нейросеть внедрили, а измеримого эффекта нет — потому что не там.

Лестница автоматизации

01

Видимость

Данные сведены, видно что происходит сейчас.

монитор в Telegram

02

Регламент

Процессы описаны, рутина автоматизирована.

интеграции, workflow

03

Интеллект

ИИ берёт черновики и решения где выгодно.

LLM точно, локально

04

Автономность

Процесс идёт сам, человек — на контроле.

агенты, авто-сценарии

Перепрыгнуть ступень нельзя: ИИ на хаотичных данных усиливает хаос. Принцип ASUT Lab — ИИ точно, там где даёт измеримый выигрыш; поверх вашей CRM / ERP / 1С, можно локально и в закрытом контуре.

Шесть зон автоматизации

01

Аналитика и управление

Дашборды, KPI, прогноз, сигналы

02

Продажи и CRM

Воронка, скоринг, звонки, дисциплина

03

Маркетинг и лиды

Вывод на рынок, каналы, контент

04

Персонал и обучение

Найм, онбординг, ИИ-наставник

05

Операции и процессы

Интеграции, документы, RPA

06

Клиентский сервис

Боты, ассистент, отток

● зелёным дальше отмечены точки, где включается ИИ

01 Аналитика и управление

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 1 · ВИДИМОСТЬ

- Дашборды и монитор в Telegram
- План-факт и прогноз ИИ
- Сигналы и тревоги по каналам ИИ
- Регулярная отчётность
- KPI / OKR и цели
- Сводка данных из CRM / ERP / Excel ИИ
- «Книга продаж»: выгрузка знаний из переписок и интервью ИИ

Что внедряем: единый дашборд + **авто-сигналы о просадках** в Telegram.

02 Продажи и CRM

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 1-2

- Воронка и сделки
- Лид-скоринг ИИ
- Квалификация лидов ИИ
- Скрипты и саммари звонков ИИ
- Дисциплина CRM: автозаполнение ИИ
- Сводки переписок из мессенджеров ИИ

Что внедряем: **ИИ-менеджер продаж** — авто-саммари и оценка качества каждого контакта.

03 Маркетинг и лидогенерация

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 1-2

- Вывод на рынок и позиционирование
- Исходящие: холодные касания и соцсети ИИ
- Цены и тендеры конкурентов ИИ
- Входящие: лендинги и умные формы ИИ
- Контент и презентации ИИ
- Аналитика каналов

Что внедряем: **авто-мониторинг цен и тендеров** конкурентов с сигналами об изменениях.

04 Персонал и обучение

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 1

- Найм: профиль и скоринг кандидатов ИИ
- ИИ-аватары и коучинг менеджеров ИИ
- Регламенты и тестовые задания
- Онбординг и база знаний ИИ
- Развитие и индивидуальные планы

Что внедряем: **нейроэкзаменатор и база знаний** — новички выходят на результат быстрее.

05 Операции и процессы

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 2 · РЕГЛАМЕНТ

- Интеграции: CRM / ERP / 1C / Excel / MES
- Извлечение данных из документов ИИ
- RPA / авто-сценарии
- Документооборот ИИ
- Диспетчеризация и маршрутизация ИИ
- Локальные LLM / закрытый контур

Что внедряем: **интеграции и авто-сценарии** поверх вашего стека; ИИ-разбор документов.

06 Клиентский сервис

ОБЫЧНО СТУПЕНЬ 1-2

● Поддержка и тикеты

ИИ

● Чат-боты и TG-менеджер

ИИ

● ИИ-ассистент клиентского сервиса

ИИ

● Удержание и прогноз оттока

ИИ

● Вовлечённость и NPS

Что внедряем: **чат-боты** и **ИИ-ассистент** сервиса + предсказание оттока.

От диагностики к первому результату

01 · Диагностика

Сначала карта, потом код

Где теряете время и деньги, на какой ступени лестницы.
Большие вложения — после диагностики.

02 · MVP за 14 дней

Боль → решение → результат

Одна горящая зона, две недели — работающий MVP на ваших данных. Точная оценка после.

03 · Поверх стека

Не ломаем что работает

Поверх CRM / ERP / 1C / Excel. LLM точно, можно локально и в закрытом контуре.

04 · Масштабирование

Зона за зоной

Каждую зону — на следующую ступень: видимость → регламент → интеллект → автономность.

Диагностика за 5 минут



- 12 вопросов о вашем бизнесе
- Топ-3 «горящие» зоны автоматизации
- Текущая ступень и следующий шаг
- Бесплатная консультация по результату

asutlab.com/avtomatizaciya-biznesa

ПОГОВОРИМ?

Разберём ваш случай на консультации.

Покажем, как поднять горящие зоны на следующую ступень, и дадим ориентир по срокам и эффекту.

TELEGRAM

[@dev_asutlab_bot](https://t.me/dev_asutlab_bot)

EMAIL

romanov@hiclick.ru

ТЕЛЕФОН

+7 (961) 990-24-42

САЙТ

asutlab.com